qbis.vn

QBIS.VN

SSALE

PRODUCT PROFILE

Phần mềm quản lý kinh doanh — lead đa kênh, pipeline, đơn hàng, công nợ và CRM 360° trên một hệ thống duy nhất.

qbis.vn

(+84) 024 7306 8956

Số 12, ngách 3/1, Nhân Hòa, Nhân Chính, Thanh Xuân, Hà Nội

www.qbis.vn / qbis.vn/sale

VỀ CHÚNG TÔI

Thành lập năm **2012**, **Công ty Cổ phần Công nghệ và Giải pháp trực tuyến QBIS** chuyên cung cấp cho doanh nghiệp và tổ chức các công cụ quản lý, tương tác kinh doanh — giải pháp công nghệ toàn diện giúp **số hóa** quản lý và **chuẩn hóa** vận hành.

2012
Năm thành lập

1000+
Doanh nghiệp & tổ chức

35+
Ngành nghề phục vụ

12+
Sản phẩm & giải pháp

SỨ MỆNH

Đồng hành cùng doanh nghiệp Việt trong chuyển đổi số — quản lý tốt hơn, vận hành gọn hơn, khách hàng hài lòng hơn.

ĐỊNH HƯỚNG

Lấy khách hàng làm trọng tâm, tiên phong ứng dụng công nghệ mới để mang đến sản phẩm, dịch vụ chất lượng.

QUÁ TRÌNH PHÁT TRIỂN

2012

Xây dựng phần mềm phục vụ quản lý nhà nước.

2018

Phát triển các dịch vụ trực tuyến về quản trị doanh nghiệp.

2024

Hơn **1000+ doanh nghiệp** đang sử dụng dịch vụ online của QBIS.VN.

ĐƯỢC TIN DÙNG BỞI CƠ QUAN NHÀ NƯỚC & DOANH NGHIỆP LỚN

BỘ TÀI CHÍNH
CỤC QUẢN LÝ CÔNG SẢN
dpac

goldsun
ASANO
VietinBank INSURANCE
VIETTEL IDC
Medtronic

NỀN TẢNG CÔNG NGHỆ

QBIS phát triển sản phẩm trên các điểm lõi công nghệ — phù hợp với từng đối tượng khách hàng.

OPEN

Nền tảng mở — dễ triển khai, tích hợp, tùy chỉnh và mở rộng theo nhu cầu thực tế.

DATA & DRIVEN

Thiết kế trên cơ sở lưu trữ, phân tích sâu dữ liệu — giúp nhà quản lý ra quyết định nhanh và chính xác.

CONNECTED

Tập trung một nơi — kết nối các phòng ban, tích hợp bên thứ 3, làm việc theo quy trình liền mạch.

LỢI ÍCH PHẦN MỀM

Tích hợp đa nền tảng
Toàn bộ dữ liệu kinh doanh trên cùng một hệ thống, đồng bộ tức thời.

Tối ưu với tự động hóa
Tự động hóa nghiệp vụ tốn thời gian, ra quyết định tức thời dựa trên dữ liệu.

Tùy chỉnh theo yêu cầu
Mỗi ngành nghề được tối ưu tính năng riêng biệt để phù hợp hơn.

Kết nối các phòng ban
Giao tiếp liền mạch trong nội bộ và với đối tác, nhà cung cấp bên ngoài.

Hiệu quả về chi phí
Gói ưu đãi tiết kiệm — chi phí chỉ từ 950.000đ đến 5.000.000đ mỗi tháng.

Tốc độ, an toàn & bảo mật
Tiêu chí hàng đầu — trải nghiệm nhanh, dữ liệu an toàn, yên tâm sử dụng.

HỆ SINH THÁI SẢN PHẨM

Hệ sinh thái sản phẩm, dịch vụ của QBIS về quản lý công việc và kinh doanh:

01 SSALE
Marketing, Sale, đơn hàng, khách hàng, KPI, OKR — **sản phẩm trọng tâm của tài liệu này**

TRANG 06

02 SPOS
Quản lý cửa hàng sửa chữa & bán hàng — POS, phiếu sửa, kho, CSKH

03 STOUR
Quản lý tour, booking — điều hành công việc, kinh doanh lữ hành

04 SCELL
Quy trình sửa chữa / bảo hành điện tử cho đơn vị dịch vụ

05 SGARA
Tiếp đón, đánh giá, sửa chữa xe — báo giá, tồn kho, CSKH

06 SLEARN
Đào tạo trực tuyến — khóa học, lớp học, học viên, chứng chỉ

07 HRM
Quản trị nhân sự — chấm công, ca kíp, lương, hồ sơ nhân viên

08 ERP
Cloud ERP — chuẩn hóa vận hành toàn doanh nghiệp

09 TÙY BIẾN THEO NHU CẦU
Build sản phẩm riêng theo quy trình thực tế của doanh nghiệp bạn

KHÁCH HÀNG TIÊU BIỂU

1000+
doanh nghiệp tin dùng

FPT Education FPT SCHOOLS
ROM HOLDINGS Kết nối hành trình - Chạm đến tương lai
Ferroli
viettel IDC
FORZA FRIENDLY LIFE
PARAMAX it's real joy
Jet Commerce
BEFORE ALL Tất cả đều ổn
iCare Center Luôn giữ niềm tin nơi khách hàng

PHẦN MỀM QUẢN LÝ KINH DOANH — TRƯỚC · TRONG · SAU BÁN

SSALE

Từ lead đa kênh đến chốt deal, từ đơn hàng đến thu tiền và chăm sóc sau bán — mọi giai đoạn bán hàng liên thông trên một nền tảng, phù hợp mọi loại hình doanh nghiệp.

TRƯỚC BÁN

Lead đa kênh gom một luồng, pipeline Kanban, nhắc follow-up tự động.

BÁN HÀNG

Báo giá → đơn hàng → giao việc → nghiệm thu — một luồng liền mạch.

SAU BÁN

CRM 360°, bảo hành hậu mãi, chăm sóc lại khách đúng lúc.

100+
doanh nghiệp đang sử dụng

32%
tỷ lệ chốt deal trung bình

10
ngày dùng thử miễn phí

48H
triển khai go-live

BÀI TOÁN CỦA ĐỘI KINH DOANH

KHI CHƯA CÓ SSALE

Lead & cơ hội bị bỏ sót
Khách đến từ Zalo, FB, form, hotline nhưng không theo dõi xuyên suốt — sale quên follow-up, mất khách khi họ đang quan tâm.

Chốt xong nhưng vận hành rời rạc
Báo giá, đơn hàng, giao hàng, nghiệm thu mỗi nơi một kiểu, nhập lại nhiều lần — sai sót, giao nhầm, chậm tiến độ.

Không kiểm soát hiệu suất sale
Không rõ ai làm tốt, ai bỏ lead; pipeline không phản ánh thực tế — doanh thu phụ thuộc vài cá nhân.

VỚI SSALE

Không bỏ sót cơ hội
Mọi lead quản lý tập trung theo pipeline, nhắc việc tự động, theo dõi lịch sử tương tác — không phụ thuộc trí nhớ của sale.

Chốt sale là bắt đầu vận hành
Từ deal → tự tạo báo giá → đơn hàng → giao việc → nghiệm thu → thu tiền. Một hệ thống, dữ liệu xuyên suốt.

Hiệu suất sale minh bạch
Dashboard realtime hiển thị doanh số, tỷ lệ chốt, hiệu suất từng nhân viên — nhìn là biết vấn đề ở đâu.

+32%
tỷ lệ chốt deal khi có pipeline & nhắc việc

0
lead bị bỏ sót nhờ gom đa kênh một luồng

1 MÀN
hình duy nhất từ lead đến thu tiền

* Số liệu tổng hợp từ khách hàng đang sử dụng SSALE — cập nhật tại qbis.vn/sale.

QUY TRÌNH VẬN HÀNH

Một vòng khép kín trên SSALE — **end-to-end flow**. Dữ liệu tự chảy qua 7 bước, không nhập lại ở bất kỳ đâu.

1 — Lead đa kênh
Zalo · FB · Form · Hotline

2 — Pipeline
Giai đoạn · nhắc follow-up

3 — Báo giá
Duyệt · gửi khách qua Zalo

4 — Chốt deal
Hợp đồng · tạo đơn hàng

5 — Vận hành
Kho · giao hàng · nghiệm thu

6 — Thu tiền
Công nợ · dòng tiền

7 — CRM & Báo cáo
Chăm sóc sau bán · dashboard

MỘT DỮ LIỆU DUY NHẤT
tự liên thông qua cả 7 bước — báo cáo realtime

0 LẦN nhập lại dữ liệu • **7 BƯỚC** tự liên thông • **1 VÒNG** khép kín — khách quay lại

MỘT HỆ THỐNG – TÁM NĂNG LỰC

8 TÍNH NĂNG CỐT LÕI

01 **Pipeline sale & Kanban** Trang 10

02 **Lead đa kênh** Trang 11

03 **Tự động hoá follow-up** Trang 12

04 **Đơn hàng & vận hành** Trang 13

05 **Công nợ & dòng tiền** Trang 14

06 **Dashboard realtime** Trang 15

07 **CRM / CDP 360°** Trang 16

08 **Bảo hành & hậu mãi** Trang 17

01

PIPELINE

PIPELINE SALE & KANBAN

Quản lý deal từ lead đến chốt theo giai đoạn trực quan.

32%
tỷ lệ chốt deal toàn team

100+
doanh nghiệp đang sử dụng

10
ngày dùng thử miễn phí

+32%
tỷ lệ chốt deal khi có pipeline & nhắc việc

LEAD ĐA KÊNH GOM MỘT LUỒNG

02

LEAD

LEAD ĐA KÊNH

Gom lead từ Zalo OA, Facebook, form web, hotline về một luồng.

Zalo OA · 46 lead — Đã phân công ✓	Facebook · 38 lead — Đang xử lý
Form web · 21 lead — Mới về	Hotline · 12 lead — Đã phân công ✓

LEAD TUẦN NÀY THEO KÊNH · 117 LEAD · 0 BỎ SÓT

32% tỷ lệ chốt deal trung bình	**48H** triển khai go-live	**0** lead bị bỏ sót nhờ gom đa kênh một luồng

03

AUTOMATION

TỰ ĐỘNG HOÁ FOLLOW-UP

Cảnh báo deal/đơn chậm.

✓ Không bỏ rơi khách đang quan tâm.

0H	24H	72H	7 NGÀY
Lead mới tự phân công sale phụ trách	**Chưa chạm** nhắc follow-up lần 1	**Chưa chốt** gửi Zalo ưu đãi	**Im lặng** chuyển kịch bản nuôi dưỡng

10 ngày dùng thử miễn phí

+32% tỷ lệ chốt deal khi có pipeline & nhắc việc

1 MÀN hình duy nhất từ lead đến thu tiền

Đồng bộ kho và giao hàng trên một luồng

B1 — **Deal chốt**
tự tạo báo giá & đơn hàng

B2 — **Giao việc**
kho · giao hàng · lắp đặt

B3 — **Nghiệm thu**
khách ký xác nhận trên app

B4 — **Thu tiền**
công nợ tự khớp hóa đơn

04

ORDERS

ĐƠN HÀNG & VẬN HÀNH

Từ deal tạo báo giá, đơn hàng, giao việc, nghiệm thu.

#DH-2841 · Minh Long — Giao hàng	#DH-2840 · FPT Schools — Nghiệm thu ✓
#DH-2839 · Akito — Chờ kho	#DH-2838 · Ferroli — Xuất hóa đơn

ĐƠN HÀNG ĐANG CHẠY · TỪ DEAL TỰ TẠO – KHÔNG NHẬP LẠI

48H
triển khai go-live

0
lead bị bỏ sót nhờ gom đa kênh một luồng

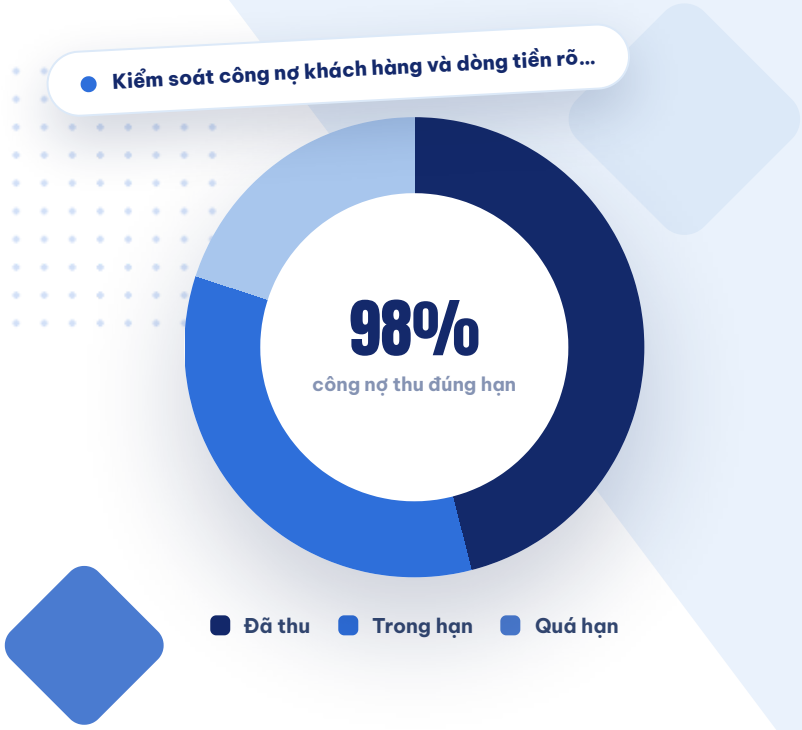
100+
doanh nghiệp đang sử dụng

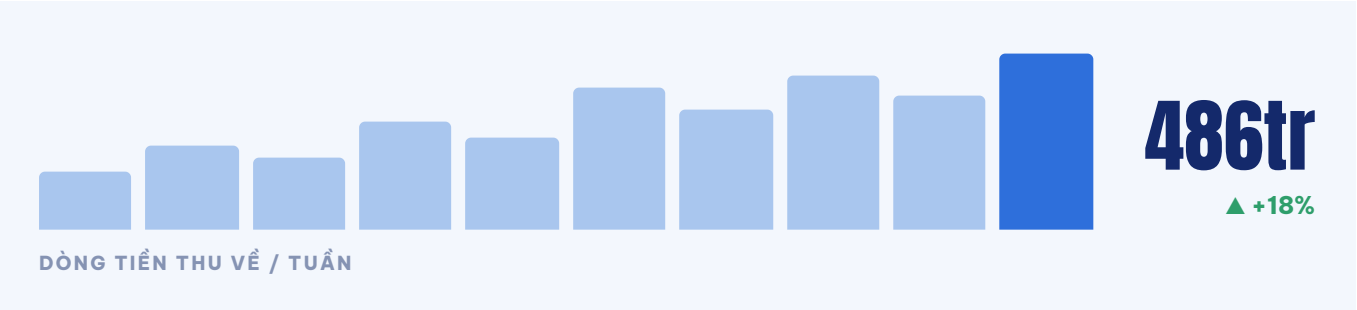
05

CASHFLOW

CÔNG NỢ & DÒNG TIỀN

Theo dõi thu tiền theo từng đơn hàng.



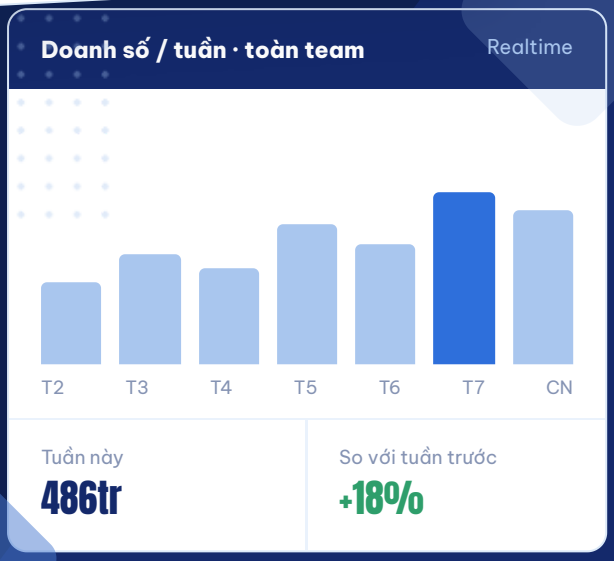


+32%
tỷ lệ chốt deal khi có pipeline & nhắc việc

1 MÀN
hình duy nhất từ lead đến thu tiền

32%
tỷ lệ chốt deal trung bình

Biết ngay ai đang tạo doanh thu, ai đang bỏ ...



06

BI REPORTS

DASHBOARD REALTIME

Doanh số, tỷ lệ chốt, lead theo từng nhân viên sale.

TOP 3

sale tạo 62% doanh thu tháng này

Top 3 sale · Nhóm giữa · Mới vào

0 lead bị bỏ sót nhờ gom đa kênh một luồng	**100+** doanh nghiệp đang sử dụng	**10** ngày dùng thử miễn phí

07

CRM/CDP

CRM / CDP 360°

Hồ sơ khách hàng 360°.

360°
Hồ sơ
mua hàng + tương tác + hậu mãi

›

TAG
Phân nhóm
VIP · thân thiết · mới

›

AUTO
Chăm sóc
kịch bản theo từng nhóm

›

↻
Quay lại
đúng lúc · đúng nhu cầu

1 MÀN
hình duy nhất từ lead đến thu tiền

32%
tỷ lệ chốt deal trung bình

48H
triển khai go-live

08

AFTER-SALES

BẢO HÀNH & HẬU MÃI

Tiếp nhận yêu cầu sau bán.

Za Yêu cầu bảo hành **#T-231** của anh đã tiếp nhận — xử lý trong 24h.

Za Sản phẩm anh mua **còn 30 ngày bảo hành** — anh cần hỗ trợ gì không ạ?

Za Cảm ơn em, dịch vụ tốt lắm!

ZALO OA · SSALE · GỬI TỰ ĐỘNG THEO KỊCH BẢN

100+	**10**	**+32%**
doanh nghiệp đang sử dụng	ngày dùng thử miễn phí	tỷ lệ chốt deal khi có pipeline & nhắc việc

SSALE KHÁC GÌ GIẢI PHÁP KHÁC?

	SSALE hành động — action-oriented	CRM THUẦN	WORKFLOW SUITE
Theo dõi & tiến trình chốt deal	✓ Chuyên sâu pipeline Kanban	Thế mạnh chính	Rất tốt
Chuyển đơn → vận hành, hoàn thành	✓ Tự động & liền mạch	Không chuyên sâu	Cần module khác
Quy trình sau bán	✓ Có bảo hành / hậu mãi	Dạng ticket	Cần module khác
Triết lý sản phẩm	✓ Hành động (Action)	Quản trị (Database)	Quy trình (Workflow)
Tùy biến theo quy trình	✓ Pipeline, đơn, phê duyệt theo công ty	×	×
CRM/CDP & chăm sóc đa kênh	✓ Hồ sơ 360° · Zalo/FB/hotline	×	×

MUA 1 — TRỌN VÒNG BÁN HÀNG

Không phải ghép CRM + phần mềm vận hành — SSALE liền mạch từ lead đến thu tiền và hậu mãi.

TRIỂN KHAI TRONG 48 GIỜ

Không cần dự án, không cần IT — đội ngũ QBIS onboarding trực tiếp cùng cửa hàng của bạn.

1

Đăng ký

Chỉ cần tên & số điện thoại — 30 giây trên qbis.vn/sale.

2

Cài đặt & nhập liệu

QBIS cấu hình quy trình, nhập danh mục hàng hóa giúp bạn.

3

Đào tạo 15 phút

Nhân viên dùng thành thạo ngay — giao diện thuần Việt, dễ hiểu.

4

Go-live 48h

Vận hành chính thức — QBIS trực Zalo hỗ trợ, phản hồi trong 3 giờ.

CAM KẾT ĐỒNG HÀNH

- ✓ **Dùng thử 10 ngày miễn phí** — đầy đủ tính năng, không cần thẻ.
- ✓ **Dữ liệu là của bạn** — xuất toàn bộ bất cứ lúc nào, backup mỗi ngày.
- ✓ **Hỗ trợ qua Zalo** — phản hồi trong 3 giờ làm việc.
- ✓ **Lớn lên cùng bạn** — mở rộng chi nhánh, nâng gói không làm lại từ đầu.

Tùy biến theo quy trình riêng của chuỗi?

Đặt lịch demo 1-1 → 024 7306 8956

BẢNG GIÁ

Chỉ từ ≈ 13.000đ / ngày

STARTER

Doanh nghiệp nhỏ mới bắt đầu

4.8TR

mỗi năm · ≈ 400.000đ/tháng

5 TÀI KHOẢN

- ✓ 01 Gb dữ liệu ảnh/file
- ✓ Quy trình quản lý kinh doanh
- ✓ Quản lý nhân viên sale
- ✓ Báo cáo kinh doanh ngày/tháng
- ✓ CSKH qua Zalo/SMS
- ✓ Hỗ trợ triển khai online

PHỔ BIẾN NHẤT

GROWTH

Doanh nghiệp đang mở rộng

7.2TR

mỗi năm · ≈ 600.000đ/tháng

10 TÀI KHOẢN

- ✓ 02 Gb dữ liệu ảnh/file
- ✓ Toàn bộ tính năng gói Starter
- ✓ Tính năng vận hành đơn hàng
- ✓ Lương, hoa hồng, KPI real-time
- ✓ Báo cáo tổng hợp kinh doanh
- ✓ Ưu tiên hỗ trợ Zalo/Hotline

PRO CHUỖI

Chuỗi & nhiều chi nhánh

16.8TR

mỗi năm · ≈ 1.400.000đ/tháng

20 TÀI KHOẢN

- ✓ 05 Gb dữ liệu ảnh/file
- ✓ Toàn bộ tính năng gói Growth
- ✓ Đa chi nhánh & dashboard tập trung
- ✓ Phân quyền đa cấp
- ✓ Quản lý bảo hành sau bán
- ✓ Hỗ trợ chuyên trách cho chuỗi

Tất cả gói gồm 10 ngày dùng thử miễn phí. Giá chưa gồm VAT — cập nhật mới nhất tại qbis.vn/sale.

QUÉT ĐỂ DÙNG THỬ MIỄN PHÍ 10 NGÀY

Chỉ cần tên & số điện thoại — QBIS gọi tư vấn và cài đặt cùng bạn.
Hotline **024 7306 8956** · Zalo OA **0904 601 040** · qbis.vn/sale

THANK YOU

Cảm ơn bạn đã dành thời gian tìm hiểu SSALE. Chúng tôi sẵn sàng tư vấn giải pháp phù hợp nhất cho cửa hàng của bạn.

Address
Số 12, ngách 3/1, Nhân Hòa, Nhân Chính, Thanh Xuân, Hà Nội

Telephone
(+84) 024 7306 8956 · Zalo OA 0904 601 040

Website
www.qbis.vn / qbis.vn/sale

qbis.vn